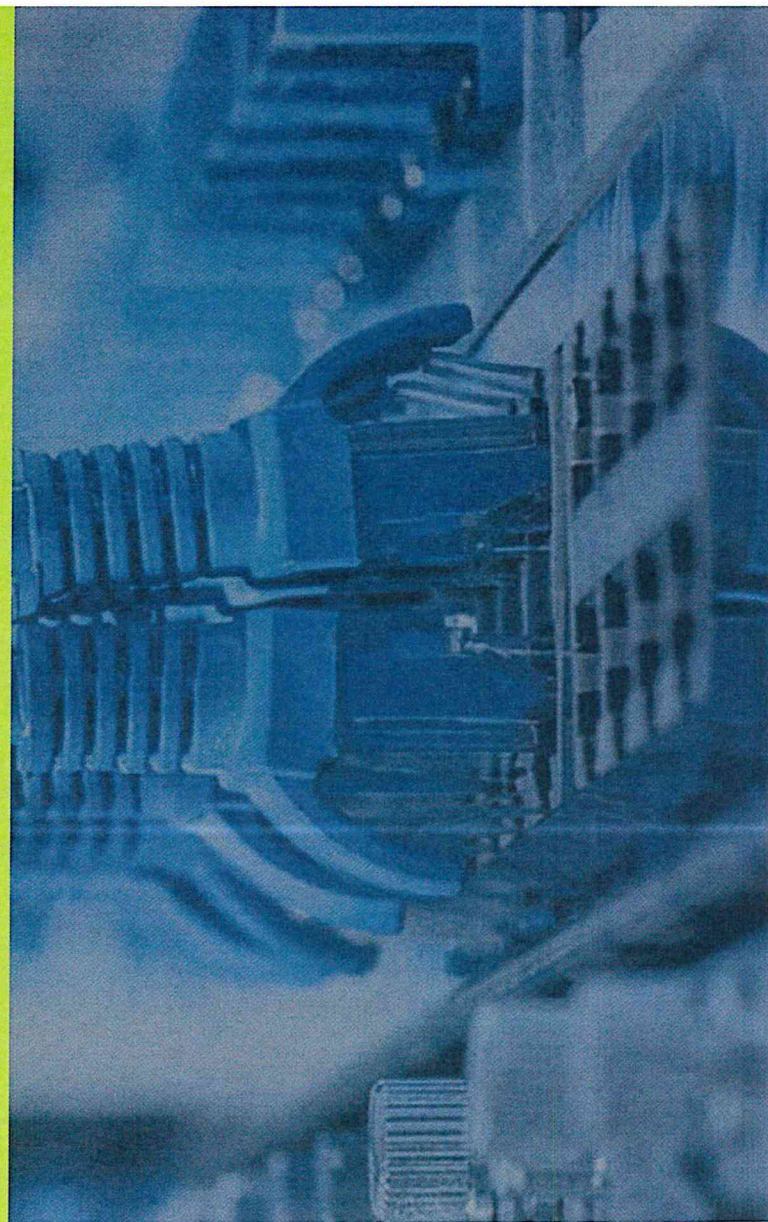


Звіт про управління за 2024 рік

Товариство з обмеженою відповідальністю «Айті-Солюшнс»
Код ЄДРПОУ 38239436



Організаційна структура та опис діяльності підприємства

Хачиньян Сергій Владиславович
(громадянин України, РНОКПП 2976010939)

50%

Багрій Сергій Валентинович
(громадянин України, РНОКПП 2918017379)

50%

ТОВ «АЙТІ-СОЛЮШНС»

Україна, 04050, м. Київ, вул. Студентська, 3

Код ЄДРПОУ 38239436

створено згідно з Рішенням Загальних Зборів Учасників від 05.06.2012 року (Протокол зборів учасників від 05.06.2012 року №1) відповідно до законодавства України 07.06.2012 року та є резидентом України.

ТОВ «Айті-Солюшнс» є торговельним підприємством, що постачає ІТ-обладнання та програмне забезпечення, впроваджує сучасні рішення для ІТ-інфраструктури, надає послуги в сфері ІТ-консалтингу та інформаційної безпеки. Виконує замовлення для великих комерційних і державних організацій в усіх регіонах України. А також надає різноманітні супутні послуги, які стосуються інформаційних технологій.

Основним видом діяльності є: Оптова торгівля комп'ютерами, периферійним устаткуванням і програмним забезпеченням.

У 2024 році середня кількість штатних працівників Компанії становила – 35 осіб (у 2023 році — 35 осіб).

Організаційна структура та опис діяльності підприємства

З огляду на події 2024 року, економічний та політичний клімат в Україні продовжує перебувати під значним впливом глобальної напруженості та триваючих воєнних дій на її території. Незважаючи на невизначеності, Компанія продовжує адаптуватися до змінених умов, і хоча повне врегулювання ситуації залишається непередбачуваним, керуючись досвідом минулого року, ми прагнемо максимально зменшити негативний вплив на операційну ефективність.

Керуючись оновленою стратегією та оперативною гнучкістю, керівництво компанії приймає необхідні заходи для підтримки стабільності бізнес-операцій. Проте слід усвідомлювати, що прогнозування майбутніх подій залишається складною задачею і може не співпадати з реальними результатами.

Основними ризиками діяльності Компаніє були і залишаються:

Геополітичний контекст

Військова агресія російської федерації проти України призвела до розриву логістичних ланцюгів та обмеження доступу до певних регіонів. Це може ускладнити поставки товарів та послуг.

Валютний ризик

Нестабільність валютних курсів може вплинути на вартість закупівлі та продажу товарів. Залежність від іноземних валют може створити фінансові ризики для компаній.

Зміни в ринковій кон'юктурі

Світові тенденції, такі як економічне сповільнення та зміни в попиті на IT-послуги, можуть вплинути на діяльність українських компаній.

Кадровий ризик

Відтік IT-фахівців за кордон та посилення мобілізаційних заходів може призвести до нестачі кваліфікованих спеціалістів на внутрішньому ринку.



Результати діяльності Товариства за 2024 рік

299 617 тис.
грн.

Чистий дохід

що на 41 280,0 тис.грн. більше
ніж в попередньому році.

274 790 тис.
грн.

Собівартість

що складає 91,7 % чистого
доходу.

1 277 тис.
грн.

Інший операційний дохід

Зменшився більш ніж у два
рази у порівнянні з минулим
роком

4 855 тис.
грн.

Фінансовий результат

3802 тис.
грн.

Чистий прибуток за 2024 фінансовий рік

Товариство протягом року не отримувало фінансових інвестицій

Ліквідність та зобов'язання

Загальна ліквідність*

0,69

68,6 % своїх поточних зобов'язань Компанія здатна погасити за рахунок найбільш ліквідної частини активів, а саме оборотних коштів.

* Коефіцієнт загальної ліквідності (Коефіцієнт покриття) = Оборотні активи / Поточні зобов'язання = $57\,669,00 / 84\,080,00 = 0,69$

Абсолютна ліквідність*

0,11

Компанія здатна негайно погасити 11,4 % своїх поточних зобов'язань.

* Коефіцієнт абсолютної ліквідності = Грошові кошти та їх еквіваленти / Поточні зобов'язання + Доходи майбутніх періодів = $9\,587,00 / 84\,080,00 = 0,11$

Швидка ліквідність*

0,49

48,7 % своїх поточних зобов'язань Товариство може погасити за рахунок своїх оборотних активів за вирахуванням запасів.

* Коефіцієнт швидкої ліквідності = Оборотні активи – Запаси + Витрати майбутніх періодів / Поточні зобов'язання + Доходи майбутніх періодів = $(57\,669,00 - 17\,121,00 + 424,00) / 84\,080,00 = 0,49$

Компанія не має зобов'язань за будь-якими кредитним договорами

Дослідження, інновації та перспективи розвитку

Компанія має сильний менеджмент, кваліфікованих співробітників, чітку стратегію розвитку та інноваційні підходи до роботи. Її команда експертів входить до десятки кращих в Україні (згідно інформації щорічного дослідження IDC).

Інновації

"IT Solutions" активно досліджує та впроваджує новітні технології, щоб пропонувати своїм клієнтам найсучасніші та найефективніші рішення. Компанія співпрацює з провідними світовими виробниками обладнання та програмного забезпечення, таким як VMware, Cisco, NetApp, Oracle, Microsoft, HPE, HP inc. , а також має власну команду дослідників та розробників, сертифікованих вказаними вендорами.

Перспективи розвитку

"IT Solutions" має амбітні плани розвитку на майбутнє. Компанія планує розширити спектр послуг, що пропонуються, вийти на нові ринки та збільшити свою частку ринку.

Ключові фактори успіху

- **Найсильніша технічна експертиза співробітників:** Співробітники "IT Solutions" регулярно складають іспити та отримують вищі партнерські статуси у виробників обладнання та ПО. Це гарантує, що клієнти отримують послуги найвищої якості.
- **Академія IT-Solutions:** Компанія має власну академію, де проводяться тренінги з розвитку компетенцій співробітників. Це допомагає їм залишатися в курсі останніх тенденцій та технологій.
- **Стратегічне планування:** Компанія раз на три роки проводить стратегічну сесію, на якій обговорюються плани розвитку на наступні три роки. Щорічно робиться зріз результатів та коригування планів.
- **Чітка маркетингова стратегія:** "IT Solutions" має чітку маркетингову стратегію розвитку, яка допомагає їй залучати нових клієнтів та розширювати свою частку ринку.
- **План професійного розвитку:** Для кожного члену команди затверджений план професійного розвитку. Це допомагає їм розвивати свої навички та компетенції.
- **План "кризового управління":** "IT Solutions" має план "кризового управління" на випадок форс-мажорних обставин. Це гарантує, що компанія зможе безперебійно працювати навіть у складних умовах.

Стійкий розвиток

Мета ТОВ «Айті-Солюшнс»

підвищення рівня ІТ-зрілості в Україні за рахунок впровадження кращих світових практик

Стратегія сталого розвитку компанії тримається на 3 китах:

Вдосконалення
професійного рівня
спеціалістів

Пошук інноваційних
технологій, які зможуть
вивести бізнес на
якісно новий рівень,
максимально швидко
повернути інвестиції,
збільшити прибуток

Покращення
внутрішніх бізнес-
процесів компанії
відповідно до
міжнародних
стандартів якості

З повагою,
Директор ТОВ «Айті-Солюшнс»



Багрій С.В.